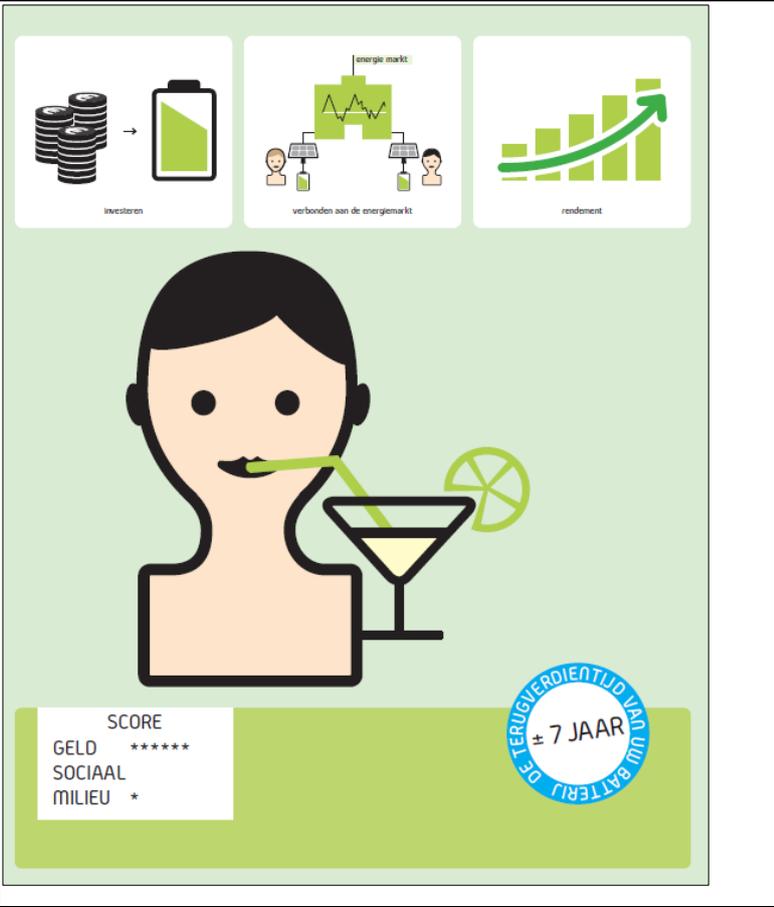


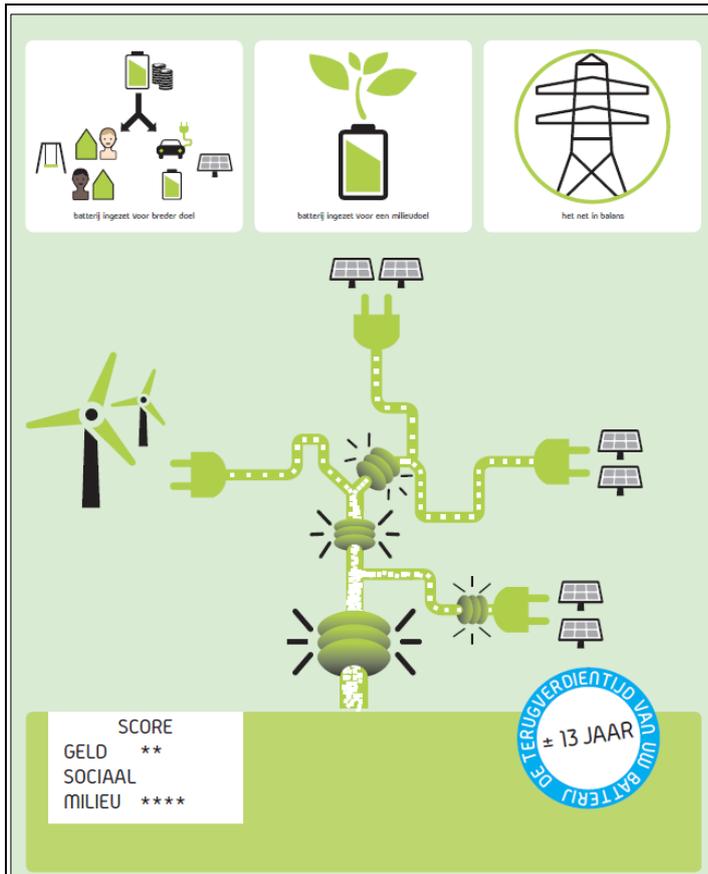
Guide to the supplementary material:

- In the tables below are depicted the 9 posters which were used during the workshops. The materials were designed by a professional illustrator and designed for a Dutch audience. A translation of text depicted on the poster is provided in the table.
- The first 6 posters represent the 6 different possible outcomes of the decision-tree (two versions of platform type A, B, and C). Upon completing the decision-tree, the group of participants would be shown the poster matching their path of decisions.
- At the top of each poster are depicted three key elements which distinguish the platform type.
- The visualisations in the middle of the posters were designed to illustrate the platform type and to provoke discussion.
- The scoring at the bottom of the posters assigns a one to five star score to three aspects: Geld (money), Sociaal (social), and Milieu (environment). This simple qualitative ranking was done by the researchers based on the different priorities and choices embedded in each platform type, so as to provide the participants an easy way to compare and debate different platform types. In a similar way, each platform outcome is attributed a return on investment (in the battery system), ranging from 7 to 15 years depending on the platform characteristics.
- The final 3 posters were used in the second phase in the workshop to visualise three dynamics identified by the researchers as potential future 'challenges' for energy platforms: divisions of costs and benefits; the role of intermediaries and trust; and operationalising climate ambitions.

Table 1: Example of a 'play-through' of the decision-tree assignment. Bolded text means that statement was chosen over the other; in this fictional case, the outcome is platform A1.

Start: Statement 1	Statement 2	Statement 3	Outcome
<p>STATION 1</p> <p>Hier is de valutaschaak. De valutaschaak is afhankelijk van hoe u uw financieel rendement aan uw zelf opgebouwde energie wilt laten. Het kan zijn een van de volgende opties: 1. Investeren in een batterij met een rendement van 10% tot 15% per jaar. 2. Investeren in een batterij met een rendement van 10% tot 15% per jaar. 3. Investeren in een batterij met een rendement van 10% tot 15% per jaar.</p>  <p>STELLINGEN</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. De batterij was een flinke investering, het is niet meer dan een belegging om mijn rendement te verhogen. Ga naar Station 2. 2. De batterij is een middel om mijn rendement te verhogen, het is niet meer dan een belegging om mijn rendement te verhogen. Ga naar Station 3. 	<p>STATION 2</p> <p>Uw batterij wordt aan de energiemarkt gekoppeld zodat u kunt gaan handelen met energie. Dit betekent dat de batterij per stuk voor 15 miljoen wordt aangeboden, om daarvoor energie op te slaan mogelijk is te kopen dan wel de batterij mogelijk te verkopen. Dit heeft twee voordelen: 1. Het is mogelijk om de batterij te verkopen. 2. Het is mogelijk om de batterij te kopen.</p> <p>Is dit voor u een goede keuze? Ga naar Station 3.</p>  <p>STELLINGEN</p> <ol style="list-style-type: none"> 4. Ik wil individueel betaald worden op basis van de hoeveelheid energie die ik heb opgenomen voor de VPP. Ga naar Station 4. 5. Ik wil samen met een lokale collectief zorgen dat de waarde direct ten bate van de buurt komt. Ga naar Station 5. 	<p>STATION 3</p> <p>Op het einde van de maand krijg je een deel van de waarde van uw batterij terug, of een prijs die de waarde van uw batterij teruggeeft op de markt. De waarde van de batterij is op dit moment: 15 miljoen. De waarde van de batterij is op dit moment: 15 miljoen.</p> <p>Is dit voor u een goede keuze? Ga naar Station 4.</p>  <p>STELLINGEN</p> <p>Ik heb er geen problemen mee dat een derde partij toegang heeft tot mijn verbruiksdata om zo effectief mogelijk te kunnen handelen.</p> <p>Wink u het hier mee eens, zodat deze partij A1. Indien niet, zodat deze partij A2.</p>	<p>Visualisation of platform outcome A1: commercial energy platform</p>  <p>Key aspects:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Investing in battery technology 2. Connected to energy markets 3. Profitability
<p>Translation:</p> <p>1) It is more than reasonable to aim for a quick return on my investment.</p> <p>2) I want to use my assets to achieve broader sustainability or community benefits.</p>	<p>Translation:</p> <p>1) I want to be rewarded individually based on the amount of renewable energy I have generated for the platform.</p> <p>2) Together with a local collective or community I want to arrange that the neighbourhood shares in the benefits.</p>	<p>Translation:</p> <p>I do not object that a third-party has access to my user data so that effective energy trading can take place.</p> <p>1) Agree</p> <p>2) Disagree</p>	

Workshop posters	Translation
 <p>SCORE GELD ***** SOCIAAL * MILIEU *</p> <p>DE TERUGVERDIENSTIJD VAN UW BATTERIJ ± 7 JAAR</p>	<p>Visualisation of platform outcome A1: commercial energy platform</p> <p><u>Key aspects:</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Investing in battery technology 2. Connected to energy markets 3. Profitability <p><u>Score:</u> Money: ***** Social: * Environment: *</p> <p>Return on investment: 7 years</p>
 <p>SCORE GELD **** SOCIAAL **** MILIEU *</p> <p>DE TERUGVERDIENSTIJD VAN UW BATTERIJ ± 7 JAAR</p>	<p>Visualisation of platform outcome A2: commercial energy platform</p> <p><u>Key aspects:</u></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Connected to energy markets 2. Battery employed for broader objective 3. Social <p>(Depicted: a local supermarket, bakery, and butcher under the banner 'local economy')</p> <p><u>Score:</u> Money: **** Social: **** Environment: *</p> <p>Return on investment: 7 years</p>



Visualisation of platform outcome B1: balancing platform

Key aspects:

1. Battery employed for broader objective
2. Battery employed for environmental objective
3. Balancing the grid

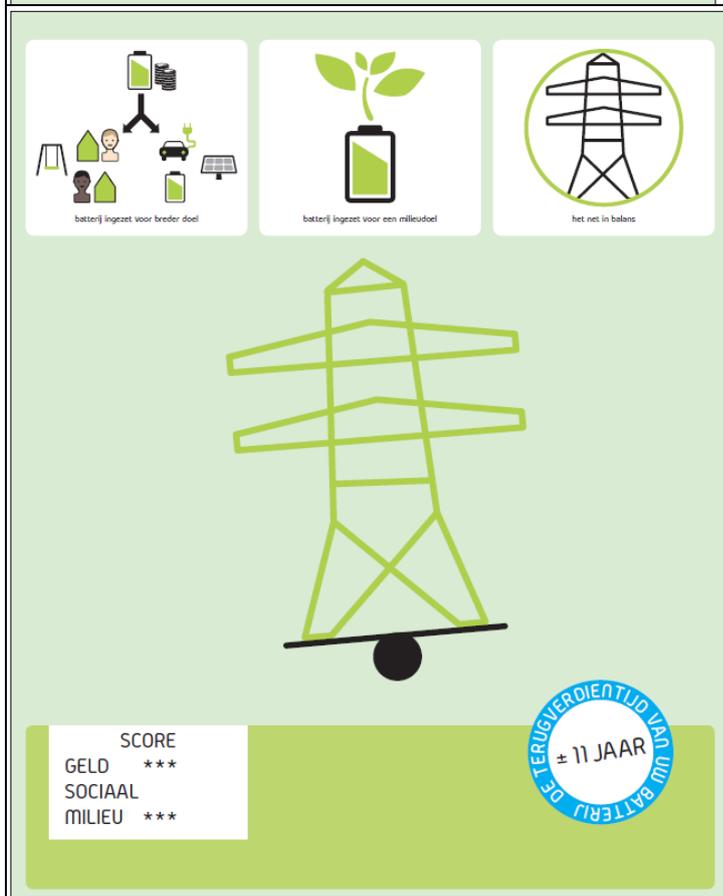
Score:

Money: **

Social: **

Environment: ****

Return on investment: 13 years



Visualisation of platform outcome B2: balancing platform

Key aspects:

1. Battery employed for broader objective
2. Battery employed for environmental objective
3. Balancing the grid

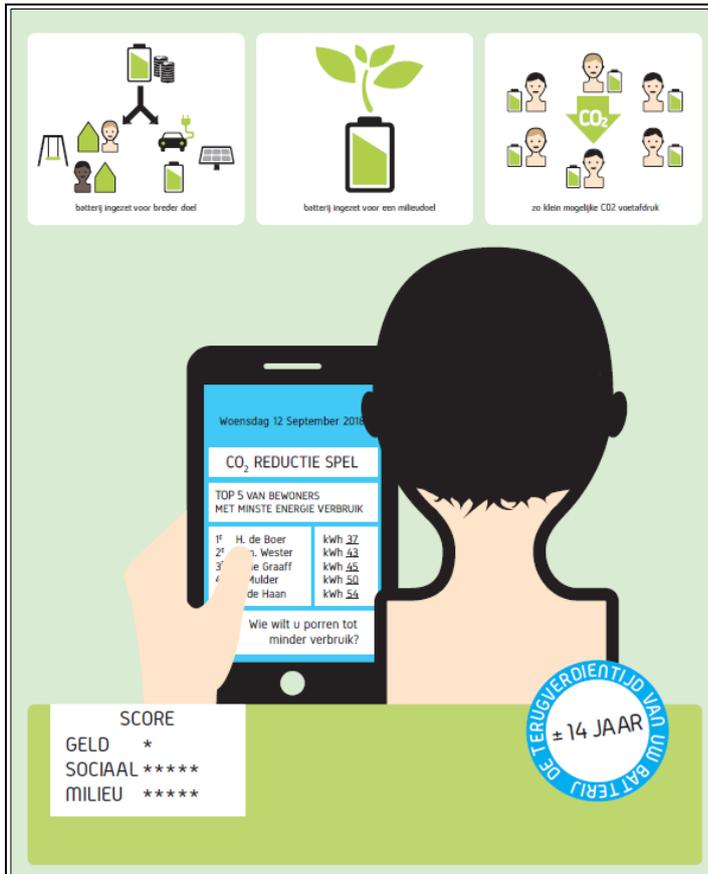
Score:

Money: ***

Social: **

Environment: ***

Return on investment: 11 years



Visualisation of platform outcome C1: climate platform

Key aspects:

1. Battery employed for broader objective
2. Battery employed for environmental objective
3. Minimizing the CO2-footprint

(Depicted: a smartphone app 'CO2 reduction game', showing a fictitious top 5 of low-energy-users. At the bottom it reads: "Who do you want to nudge to consume less?")

Score:

Money: *

Social: *****

Environment: *****

Return on investment: 14 years



Visualisation of platform outcome C2: climate platform

Key aspects:

1. Battery employed for broader objective
2. Battery employed for environmental objective
3. Minimizing the CO2-footprint

(Depicted: a smartphone app showing energy use per appliance.)

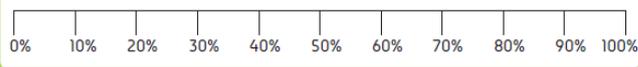
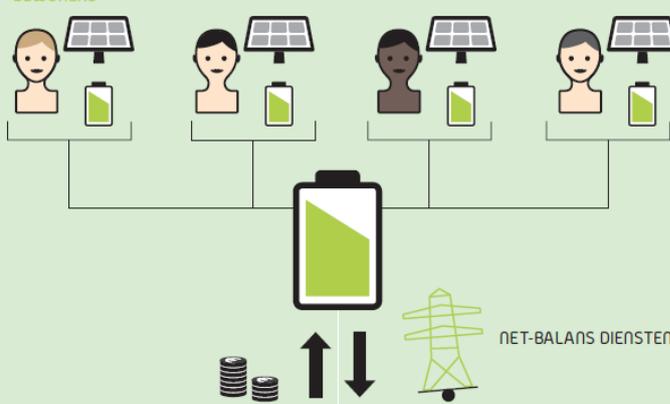
Score:

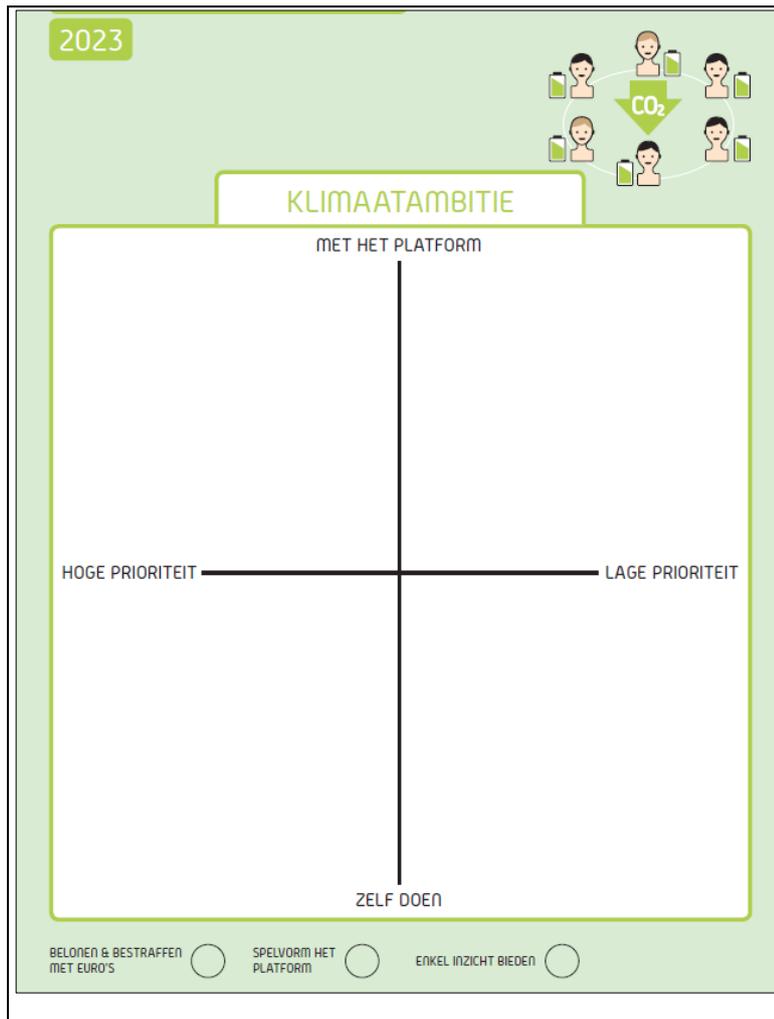
Money: *

Social: ***

Environment: *****

Return on investment: 15 years

Challenge	Translation
<p>DIVERSE DEELNEMERS</p>  <p>REGELS COLLECTIEVE POT</p> <p>1. DOELSTELLINGEN - WAARVOOR INZETTEN?</p> <p>A. Investeren in energie: opwek, infrastructuur</p> <p>B. Investeren gedeelde buurtvoorzieningen</p> <p>C. Hervredelen winst onder leden</p> <p>D. Anders, namelijk:</p> <p>2. HOEVEEL % VAN DE WINST IN DE COLLECTIEVE POT? 🍀</p> 	<p>Translation</p> <p>Challenge 1: 'Rules for a collective pot (of money)' in the context of the commercial platforms</p> <p>1. Objectives – which purposes?</p> <p>A. Investing in energy: generation, infrastructure</p> <p>B. Investing in shared neighbourhood facilities</p> <p>C. Reallocation of profits among members</p> <p>D. Other:</p> <p>2. How much % of the profits in the collective pot?</p>
<p>BEWONERS</p>  <p>NET-BALANS DIENSTEN</p> <p>GROENE START-UP:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Kleinschalig en flexibel - Commercieel - Relatief onbewezen <p>NETBEHEERDER:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Niet commercieel - Veel kennis in huis - Onbewezen als dienstverlener <p>ENERGIE-COÖPERATIE:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Weinig kennis in huis - Flexibel - Doelstelling en strategie zelf bepaald <p>ENERGIEBEDRIJF:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Commercieel - Veel kennis in huis, betrouwbaar - Weinig flexibel 	<p>Challenge 2: 'Trust & intermediaries' in the context of balancing platforms</p> <p>From top to bottom:</p> <p>Residents</p> <p>Grid-balancing services</p> <p>Green start-up:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Small-scale and flexible - Commercial - Relatively unproven <p>Grid manager:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Non-commercial - Expertise - Unproven as service provider <p>Energy cooperative:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Little in-house knowledge - Flexible - Self-determined objective and strategy <p>Energy company:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Commercial - Knowledgeable, reliable - Inflexible



Challenge 3: 'Operationalizing climate ambition' in the context of climate platforms

On the y-axis: 'with the platform' and 'do-it-yourself'

On the x-axis: 'high priority' and 'low-priority'

At the bottom:

- reward and punish with euro's
- gamification
- offering insight